



Altgoldberater
Mehr Geld fürs Gold!

Michael Deucker Altgoldberater
Kanzelstraße 65 ▪ 65191 Wiesbaden
Telefon: +49 (0) 611 5650952
info@altgoldberater.de ▪ www.altgoldberater.de

Checkliste „Sicheres Verschicken“



Bild von Clker-Free-Vector-Images auf Pixabay

Übersicht

Wiesbaden, im Juli 2022

1 - VORBEREITUNG

2 - HANDLING / EINPACKEN

3 - ENGPASS BEI ETWAIGEM VERSICHERUNGSFALL / NACHWEIS

4 - FOTO / VIDEO ÜBERGABE

5 - WEG / TRANSFER

6 - QUALITÄT TRANSPORTEUR

7 - QUALITÄT ANKÄUFER

Zum sicheren Verschicken gehören einige Punkte, die zu berücksichtigen sind.
Mit diesen ist alles Wesentliche abgedeckt.

1 - VORBEREITUNG

- Echtheitsprüfung bestenfalls vorab, da man ansonsten vielleicht umsonst verschickt (deshalb Preisanfrage bei mindestens einem Ankäufer vor Ort);
- Preisanfrage mit klarem Wert je Material (der Goldrechner taugt nur bedingt);
- Kontaktaufnahme Michael Deucker Altgoldberater (Abstimmung eines realistisch erzielbaren Gegenwertes);
- Bestenfalls Kaufbeleg (Nachweis des sogenannten „Zeitwertes“, der bei Verlust und geeignetem Nachweis von der Versicherung ersetzt werden würde);
- Echtheitszertifikat/Gutachten;
- Nur versicherungsfähige Ware verschicken
(zum Beispiel keine Sammlermünzen, da diese als nicht versicherbare Antiquitäten gelten);
- Stimmige Versicherungssumme / Ausschluss Unterversicherung:
Hierzu Preisaufschlag zur Preisanfrage i.H.v. circa 50 %, da man gegebenenfalls mit einem solchen Mehrwert rechnen kann und diesen auch versichern sollte;
- Eventuell Aufteilung Pakete (nur 1 x / Tag bei klassischem Versand versicherungsfähig!).

2 - HANDLING / EINPACKEN

- Verpackung ohne Klappern;
- Keine Tüten / Umschläge (wegen Zerstörungsfahr durch Transportbänder der Transportdienstleister);
- Gegebenenfalls Siegeletiketten / Sicherheitsklebeband (zur Absicherung);
- Keine alte Handschrift, da diese Personengruppe von Dieben eher als unvorsichtig und der Inhalt ggf. als besonders wertvoll erachtet werden (besser gedruckte Etiketten);
- Kein Hinweis auf Wertvolles (ohne Angabe von „Gold“ oder dergleichen);
- Keine verräterische Adresse „Goldankauf xy“ (Anschrift neutral halten).

3 - ENGPASS BEI ETWAIGEM VERSICHERUNGSFALL / NACHWEIS

- Eigene Liste mit Objekten erstellen oder Preisanfrage durch Ankäufer vorlegen;
- Objekte und deren Preis einzeln benennen;
- Gewicht einzeln bestimmen,
- Legierung / Punzierung beschreiben;
- Belege: Kopie Kaufbeleg / Echtheitszertifikat / Gutachten / Edelmetall-Begleitschreiben / Preisanfrage / eigene Liste;
- Fotos / Video des Einpackvorgangs: Bei Video gesamten Vorgang aufnehmen und verbal beschreiben. Alle Kopien der Belege erwähnen. Ebenso alle Objekte und deren Gewicht und Legierungen;
- Mensch auf Foto / Video abbilden, der Objekte einpackt. Dabei Belege mit abbilden.
Hierzu alle Belege neben Objekte legen (oder Tabelle mit Objekten und geschätztem Preis neben Objekte);
- Datum notieren;
- Versandlabel / Paket mit aufs Foto / Video.

4 - FOTO / VIDEO ÜBERGABE

- Auch hier Fotos oder Video der Übergabe (Versand oder Werttransport);
- Versandlabel / Beleg mit übergebenem Paket aufnehmen;
- Mensch abbilden (bei Mitarbeiter des Transportunternehmens ohne Gesicht).

5 - WEG / TRANSFER

- Vollmacht nur an vertrauenswürdige Personen erteilen;
- Gegebenenfalls Abholung des Pakets veranlassen;
- Wertabholung / Safebag bevorzugen;
- Eventuell Empfangsbestätigung beim Ankäufer (+/- Identprüfung) als Nachweis buchen.

6 - QUALITÄT TRANSPORTEUR

- Gute Sendungsverfolgung als Muss;
- Persönlicher Ansprechpartner (keine Hotline), damit im Problemfall schnell und persönlich gehandelt werden kann;
- Bestenfalls keine Subunternehmer für Transporteur tätig (geeignete Auswahl);
- Info über Verzögerung der Lieferung (zum Beispiel bei höherer Gewalt) sollte gegeben sein.

7 - QUALITÄT ANKÄUFER

- Keine Annahme beschädigter Pakete;
- Zertifizierte Überwachung,
- Vier-Augen-Prinzip;
- Fotografiertes Wareneingang;
- Video Wareneingang;
- Rückruf bei Materialunklarheiten;
- Kein vorschnelles Einschmelzen;
- Schnelle Eingangsbestätigung,
- Zeitgemäßer Datenschutz,
- Zahlungsfähigkeit des Ankäufers;
- Rückversand bei Nichtzustandekommen des Ankaufs klären und ausreichend versichern.

Über Michael Deucker Altgoldberater

Mit seinem bundesweit neuartigen Konzept der persönlichen Altgoldberatung schließt das Unternehmen eine Lücke im Markt des Goldankaufs. Michael Deucker ist spezialisiert auf die Beratung privater Kunden und bringt an hohen Erlösen interessierte Verkäufer sowie umfangreich getestete, ausgesuchte Ankäufer zu fairen Konditionen zusammen. Mit guter Chance auf einen deutlichen Mehrerlös gegenüber durchschnittlichem Verkauf. Ein Angebot, das es in dieser von Goldankäufern, Portalen oder Testberichten unabhängigen Form vorher so noch nicht gab.

Die Geschäftsidee des Gründers - Bankkaufmann und Diplom-Betriebswirt (FH) - entstand durch eigene Verkaufserfahrungen, bei denen - im Vergleich zu vor Ort angefragten Juwelieren oder üblichen Goldankäufern - bei den ermittelten, meistzahlenden Ankäufern *jeweils fast das Doppelte an Erlös* erzielt werden konnte. Die Beratung fußt auf tief recherchierten Informationen, die Orientierung im Dickicht des unübersichtlichen Marktes des Goldankaufs bieten. Und den bestmöglichen Ankäufer ermitteln helfen. Denn hier gilt es angesichts vieler Herausforderungen genau aufzupassen. Diese wurden vollumfänglich ausgearbeitet.

Das Beratungsspektrum umfasst vier unterschiedliche Varianten, die vor allem *via Mail, Telefon oder Videokonferenz-System* und damit überregional, aber auch direkt vor Ort beim Kunden oder in Wiesbaden stattfinden können. Letztere abhängig von Art des Verkaufs, Entfernung und Volumen. Bei der Beratung setzt Michael Deucker auf offene, authentische Kommunikation. Denn nur eine wirklich gute Beratungssituation bringt gute Ergebnisse und hinterlässt bestenfalls ein angenehmes Gefühl - bei allen Beteiligten.

Durch ein spezielles Spendenkonzept bietet das Unternehmen zudem Vereinen, Hilfsorganisationen und Stiftungen eine elegante und für alle Beteiligten angemessene und sinnvolle Möglichkeit, finanzielle Mittel durch Spendenaktionen zu generieren.



Michael Deucker
Inhaber

info@altgoldberater.de
Tel.: +49 (0) 611 56 50 952
(Mo. - Fr. 10-19 Uhr)

Ich freue mich auf Ihre Kontaktaufnahme zur Beratung!