

Unternehmensporträt



Michael Deucker Altgoldberater, Einzelunternehmer aus Wiesbaden, bietet persönliche Beratung für Privatkunden, die aus verschiedenen Anlässen Altgold und andere Edelmetalle (vor allem alten Schmuck) bei vorab intensiv getesteten und ausgewählten Goldankäufern verkaufen wollen. Mit guter Chance auf einen deutlichen Mehrerlös gegenüber durchschnittlichem Verkauf. Und Vergütung erst *nach für den Kunden erfolgreichen Ablauf*. Ganz gleich, ob der Gegenwert bei 100 Euro oder 5.000 Euro liegt. Ein Angebot, das es in dieser von Goldankäufern, Portalen oder Testberichten unabhängigen Form vorher so noch nicht gab.

Die Geschäftsidee des Gründers - Bankkaufmann und Diplom-Betriebswirt (FH) - entstand durch eigene Verkaufserfahrungen, bei denen - im Vergleich zu vor Ort angefragten Juwelieren oder üblichen Goldankäufern - bei den ermittelten, meistzahlenden Ankäufern *jeweils fast das Doppelte an Erlös* erzielt werden konnte. Die Beratung fußt auf tief recherchierten Informationen, die Orientierung im Dickicht des unübersichtlichen Marktes des Goldankaufs bieten. Und den bestmöglichen Ankäufer ermitteln helfen. Denn hier gilt es angesichts vieler Herausforderungen genau aufzupassen. Diese wurden vollumfänglich ausgearbeitet.

Das Beratungsspektrum umfasst vier unterschiedliche Varianten, die vor allem *via Mail, Telefon oder Videokonferenz-System* und damit überregional, aber auch direkt vor Ort beim Kunden oder in Wiesbaden stattfinden können. Letztere abhängig von Art des Verkaufs, Entfernung und Volumen. Bei der Beratung setzt Michael Deucker auf offene, authentische Kommunikation. Denn nur eine wirklich gute Beratungssituation bringt gute Ergebnisse und hinterlässt bestenfalls ein angenehmes Gefühl - bei allen Beteiligten.

Die Vergütung der Beratung erfolgt durch den Verkäufer. Zudem erhält das Unternehmen eine Provision durch die vorgeschlagenen Ankäufer. In Summe ergibt sich eine circa hälftige Aufteilung. *Unabhängigkeit ist hierbei garantiert* - denn die Auswahl erfolgte durch umfangreiche Testungen und aufgrund eigener Initiative gegenüber den Ankäufern. Zudem sind die Provisionshöhen identisch. Nur so ist gute Beratungs- und Empfehlungsqualität gesichert.

Ein umfangreicher Blog ergänzt die Beratung. Hier werden alle wesentlichen Themen des Altgoldverkaufs behandelt: von den Ankaufsobjekten, über *die wichtigen Themen der Vorbereitung, des Verschickens und den Ablauf bei den Ankäufern bis hin zu Seriositätsfragen der Unternehmen und dem eigenen Ankäufertest*. Ergänzt durch eine umfangreiche Beschreibung der gesamten Marktsituation und der Bewertung aller am Markt gefundenen Tests. Ziel ist es, interessierten Altgoldverkäufern eine Plattform zur Verfügung zu stellen, die alle wesentlichen Aspekte des Altgoldverkaufs beinhaltet und in Tiefe abbildet. Inklusive klarer Handlungsempfehlungen.

Durch ein spezielles Spendenkonzept bietet das Unternehmen zudem Vereinen, Hilfsorganisationen und Stiftungen eine Möglichkeit, finanzielle Mittel durch Spendenaktionen zu generieren - *ohne die Spender zu sehr zu bitten oder unverschämt zu wirken*. Das Gute: Bei dieser Variante kann jeder - auch der Spender - profitieren. Durch den Mehrerlös, der gegenüber üblichem, durchschnittlichem Altgoldverkauf erzielt werden kann.

Denn das ist klares Ziel jedweder Beratung seitens des Unternehmens:
Zufriedene Altgoldverkäufer!

© Michael Deucker Altgoldberater | 2022

Logo by Andrea Brand | Vector by Vectorstock ®

Kontakt



Michael Deucker
Inhaber

info@altgoldberater.de
Tel.: +49 (0) 611 56 50 952
(Mo. - Fr. 10-19 Uhr)

Ich freue mich auf Ihre Nachricht!

Ihr

Michael Deucker